

売れる販売員を育てる セミナーのご案内

2011.11.25

拝啓 初秋の候、皆様には益々ご清祥のこととお慶び申し上げます。

また平素は格別のご高配を賜り、厚く御礼申し上げます。

さて、このたび当社主催セミナーを下記により開催いたしますので、ご案内申し上げます。

講師には、過去に接客コンテストで全国1位、ラグジュアリーブランドで年間売上全国1位を獲得したこともある鈴木比砂江コンサルタント(ビジュライフ)をお迎えしており、接客トークについて講演していただきます。

時節柄、ご多忙の日々をお過ごしのことと存じますが、サービスと売上げの向上に興味をお持ちの方は、是非ともご参加賜りますようお願い申し上げます。

敬具

2011年10月吉日

株式会社三宅

セミナー概要

日時 2011年11月25日(金) 14:30~16:30

会場 東京国際フォーラム4F G407会議室

(JR有楽町駅より徒歩1分)

参加費 お一人様3,000円(当日持参)

定員 30名様

事前登録が必要です。

定員に達した時点で締め切りとさせていただきます。

お申し込みは裏面の専用FAX用紙よりお申し込みください。

お申し込み締切日 2011年11月21日(月)

主催 株式会社三宅

後援 ビジュライフ、日本電気株式会社、
NECインフロンティア株式会社

セミナー講師 鈴木比砂江 様



「伝える力を伸ばして売れる接客トークをつくる」

1980年北海道生まれ。

マクドナルドでのアルバイト時、接客コンテストで全国1位を取る。大学卒業後はラグジュアリーブランドに入社。3年目に年間売上2億円、全国1位の売上を獲得。その後、今までの経験やスキルを生かし、売上を伸ばす接客法「ビジュライフ」を設立。

<http://bijou-life.com/>

セミナー内容

(1)主催者挨拶

弊社代表取締役社長 三宅正光

(2)セミナー 「伝える力を伸ばして売れる接客トークをつくる」

講師 ビジュライフ 鈴木比砂江 様

(3)実演 「Gate」を活用した接客サービス

お問い合わせ

(株)三宅 セキュリティ事業部 03-3207-7420 (担当 森脇)

セミナー参加申込書

お申し込みFAX番号

03-3207-7480

(株)三宅 セキュリティ事業部行

個人情報取り扱いについて

お客様から個人情報をご提供していただくにあたり、弊社HP掲載「個人情報保護方針」及び「個人情報の取り扱い」については、
(<http://www.miyake-sec.com/kojinjoho.html>)をご参照いただきますようお願い申し上げます。

弊社の「個人情報保護方針」にご同意いただけなかった場合は、各種サービスをひかえさせていただきます。

必ずチェックを入れてください。

弊社の「個人情報取り扱い」について 同意します 同意しません

貴社名

部署名

役職名

お名前

ご住所

TEL

FAX

E-mail

お申し込み期限 = 2011年11月21日(月) 期限内においても、定員に達し次第締め切りとさせていただきます。

会場 東京国際フォーラム

〒100-0005 東京都千代田区丸の内3丁目5番1号

会場への交通アクセス

JR線

- ・有楽町駅より徒歩1分
- ・東京駅より徒歩5分
- ・(京葉線東京駅とB1F地下コンコースにて連絡)

地下鉄

- ・有楽町線：有楽町駅とB1F地下コンコースにて連絡
- ・日比谷線：銀座駅より徒歩5分/日比谷駅より徒歩5分
- ・千代田線：二重橋前駅より徒歩5分/日比谷駅より徒歩7分
- ・丸の内線：銀座駅より徒歩5分
- ・銀座線：銀座駅より徒歩7分/京橋駅より徒歩7分
- ・三田線：日比谷駅より徒歩5分

